

Evolium Technologies SA

Acteur de l'économie circulaire, notre mission est de prolonger le cycle de vie des batteries au lithium grâce à leur réutilisation dans des systèmes de stockage d'énergie de seconde vie. Nous nous engageons à promouvoir la durabilité dans tous les aspects de notre entreprise, des produits que nous développons aux modèles d'affaires que nous proposons aux clients.

Pour compléter notre équipe, nous sommes à la recherche pour **le 1^{er} Janvier 2025 ou à convenir d'un/e**

Technico-commercial/e en énergie (60-100%) à Sion

Ce qui t'attend chez nous :

Tu prends en main la partie technico-commerciale de notre jeune entreprise afin de garantir le bon déroulé de nos processus de vente et SAV.

Tes domaines d'impact dans notre équipe :

- Représenter Evolium Technologies auprès de nos clients et prospects par différents canaux (e.g. communication directe, marketing).
- Définir une stratégie d'identification de nouveaux prospects, en coordination avec la direction.
- Participer avec l'équipe d'ingénierie au respect des délais de livraison (e.g. en implémentant les outils adaptés).
- Suivre l'évolution du secteur d'activités afin d'identifier de nouvelles opportunités commerciales.
- Travailler en équipe afin de remplir ensemble les objectifs de l'entreprise.

Idéalement, tu apportes avec toi :

- Formation supérieure technique ou commerciale (e.g. HES), avec une forte compréhension du domaine complémentaire. Une première expérience est un avantage.
- Forte appétence pour les domaines de l'énergie et la transition énergétique.
- Maîtrise des procédés commerciaux, techniques de vente et de négociation.
- Excellent sens relationnel envers les clients et au sein de notre petite équipe.
- Polyvalence et goût pour la diversité des tâches.
- Vous êtes une personne proactive et faites preuve d'une grande autonomie.
- Maîtrise du français et de l'anglais, compréhension de l'allemand.

Chez Evolium Technologies nous portons des valeurs de durabilité, d'efficacité et d'équité. Nous proposons une compensation concurrentielle, des horaires et lieu de travail adaptables et souhaitons accompagner nos collaborateurs dans leur développement au fil de l'évolution de notre entreprise.

La diversité des profils au sein de notre équipe en fait sa force.

Nous nous réjouissons de recevoir ton dossier avant le 30.09.2024: job@evolium.ch